

Témoignages

« Cette formation nous a permis de valider notre démarche et de bonifier nos outils pour faciliter nos décisions. »

Marc-André Pronovost
Matelas Avanti
Saint-Narcisse

« La formation est arrivée à un moment où j'étais en pleine démarche d'achat d'une entreprise de service-conseil en environnement. Avoir une vue d'ensemble des différentes étapes à traverser s'est révélé pour moi, fort utile. Mon coup de coeur va à la qualité et au contenu de la formation ainsi qu'à ses formateurs. Bravo! »

Isabelle Lahaye
Progestech
Trois-Rivières

**La planification,
un investissement qui
rapporte!**

Prochaine formation le

9 novembre 2011

27 heures de formation/coaching

À propos du programme SUCCÈS-RELÈVE

- Depuis 2009, plus de **30 acquéreurs** ont été formés.
- Le programme est offert dans **6 régions** du Québec (Mauricie, Laurentides, Abitibi, Montréal, Bas-Saint-Laurent, Québec).

En Mauricie, on évalue que 30% des propriétaires d'entreprises pourraient passer le flambeau d'ici 2015. La formation Succès-Relève permet de préparer la relève en facilitant le développement de leurs compétences et la prise de décisions plus éclairées.

Choisissez la carrière d'entrepreneur!

STmarketing
Experts conseils en
développement des affaires

Succès-Relève
Le choix des acquéreurs d'entreprises

SAJE

Heenan Blaikie

Le Maître
Consulting en gestion d'entreprises

Deloitte.
Samson Bélair/Deloitte & Touche

MOBIUS
coaching et
management

DÉFI
de l'entrepreneuriat jeunesse
du gouvernement du Québec

Enrichir
le Québec
de sa relève
jeunes.gouv.qc.ca

SUCCÈS-RELÈVE



« Pour la Boulangerie Germain, la formation Succès-Relève nous a donné des outils pour parfaire nos connaissances en tant que nouveaux entrepreneurs. »

Martin Brière
Copropriétaire de la Boulangerie Germain, Sainte-Thècle

**Prochaine formation le
9 novembre 2011**

Intéressé ?

CLD de la MRC des Chenaux

Contactez Benoit Lacerte
T : 819-840-0704 poste 2222
benoit.lacerte@clddeschenaux.ca

CLD Haut-Saint-Maurice

Contactez Yves Simard
T : 819-523-6111
ysimard@cldhsm.qc.ca

CLD de la MRC de Maskinongé

Contactez Maxime Hamelin
T : 819-228-2744
mhamelin@cld-maskinonge.qc.ca

CLD Mékinac

Contactez Francis Brouillard
T : 418-365-6365
francis.brouillard@cldmekinac.com

CLD Shawinigan

Contactez Roland Garceau
T : 819-537-7249
roland.garceau@cldshawinigan.qc.ca

Innovation et Développement économique Trois-Rivières

Contactez Steven Morinville
T : 819-374-4061
smorinville@idetr.com

7 modules de formation

Validation du projet d'acquisition

Étapes à suivre
Choisir son entreprise

Diagnostic de l'entreprise

Analyse de l'entreprise via ses cinq fonctions

Évaluation d'entreprise

Provenance de la valeur de l'entreprise
Aspects à considérer pour la négociation

Aspects juridiques

Planification légale et successorale
Les contrats inhérents au processus d'achat

Montage financier

Sources et types de financement
Présenter une demande de financement
Les stratégies de financement

Planification stratégique

Pourquoi rédiger un plan de reprise

Intégration et enjeux humains

Gestion du transfert
Communication interne et externe du transfert
Intégration du nouveau propriétaire

27 heures de formation/coaching

Suivi coaching

Possibilité d'obtenir 2 heures de coaching individuel post-formation, offert par des experts.

Inscription

Nom: _____

Adresse: _____

Ville: _____

Code Postal: _____

Téléphone: _____

Courriel: _____

Dates et lieu

Dates

Les formations se dérouleront de 9 h à 16 h 30 les 9, 16, 23 et 30 novembre ainsi que le 2 décembre, de 9 h à 12 h.

Lieu

**Innovation et Développement économique
Trois-Rivières**
370, rue des Forges, bureau 100

Coût

175\$ par personne incluant le matériel didactique.